

Erfolgreich verhandeln

Ob mit Mitarbeitenden, Geschäftspartnern oder Vorgesetzten – erfolgreiche Verhandlungen erfordern Strategie, Empathie und Durchsetzungsvermögen. In diesem praxisnahen Seminar lernst du, wie du Verhandlungen zielgerichtet führst, deine Interessen vertrittst und Win-Win-Lösungen erzielst.

Seminarinhalte:

- Grundlagen der Verhandlungsführung
- Argumentationstechniken und überzeugende Kommunikation
- Strategien zur Interessenvertretung und den Umgang mit Einwänden
- Umgang mit schwierigen Verhandlungssituationen
- Praktische Übungen und Rollenspiele

Daten:

Uhrzeit: 09:00 – 16:30 Uhr

Kosten: CHF 400.-

Ort: Bildungs- und Gesundheitszentrum, 1716 Schwarzsee

Anmeldung: brunomueller@bmcb.ch / 079 580 20 25 /
www.brunomüller.ch



Bruno Müller, Dipl. Businesscoach und Trainer mit langjähriger Führungserfahrung. Autor von «Führung heute, eine Geschichte über Führung und das Leben».